

## Como ter um Instagram lucrativo

**PRECISA  
FAZER!** ↪

### PASSOS BÁSICOS

1. Ser constante na produção de conteúdo, de preferência, produzindo posts todos os dias ou, pelo menos, **de 3 a 4 vezes por semana.**
2. Intercalar esses conteúdos entre postagens de **atração, nutrição e venda.**
3. Ser constante nos stories, para mostrar seu dia a dia e deixar as pessoas mais próximas da sua marca, **criando desejo.**

### DIFERENCIAIS

4. Investir, constantemente, em estratégias de crescimento, **tanto orgânicas quanto pagas.**
5. Pensar em ações de venda para atrair seus clientes trabalhando 3 pilares: **Oportunidade, Reciprocidade e Personalidade.**
6. Investimento. Investir num celular melhor para fazer fotos, comprar uma luz diferente, **apostar em equipamentos que vão aprimorar seu trabalho...**

**Hoje em dia, não dá para ficar fora da internet!**

Independente do seu nicho, se você vende serviços ou produtos, você precisa estar na rede social com determinada periodicidade, principalmente porque o Instagram **se tornou uma ferramenta de busca.** Se alguém divulga seu trabalho, provavelmente a pessoa buscará por você no insta para saber mais sobre o que você faz.